



## 青春飞扬 梦想起航

### 公司召开2015年新员工入职见面会

本报讯(通讯员李政)8月1日,公司120位来自全国各地的2015届大中专毕业生,开始了为期12天的入职培训。这是公司联合军队院校开展大规模入职培训工作的第5个年头。

8月10日上午,公司新员工欢迎大会在某部礼堂隆重举行。集团副总经理兰慧宾、公司总经理常永春、部分领导班子成员悉数出席会议,公司党委副书记、纪委书记、工会主席王栋出席并主持。

在欢迎仪式上,集团和公司各级领导参观了学员们的军训表演:整齐划一的军体拳、错落有致的队列表演、激情澎湃的企业口号、青春昂扬的军歌演唱,无不给在场人员留下深刻印象,也使其感受到三建青年的热情洋溢和激情澎湃!

人力资源部经理李济红做了校园招聘情况汇报并回顾了公司5年来新员工入职培训情况;高金坤代表新员工做人职表态,决心志存高远,脚踏实地、勤奋努力,争取早日成才。

常永春代表公司领导致欢迎词,并将企业的历史及发展现状向新员工做了介绍,同时对新员工提出四点希望:一是希望尽快实现思想转变、角色转变和理论到实践的转化,融入三建;二是希望脚踏实地,不怕吃苦,克服困难;三是希望青年人惜时如金,只争朝夕,孜孜不倦,锲而不舍,让学习的习惯陪伴终生,用知识改变命运,用学习成就未来;四是树立良好心态,尊重现实、面对现实、立足现实,在现实中为自己准确定位,敢于为自己的目标付出心血,让理想在现实中找到归宿,成就事业!



张杨 摄

最后,兰慧宾与参会青年们分享了他的人生经历,建议青年们要忠诚、要坚持;忠诚企业、忠诚职业,做到遵章守纪、不怕吃苦、关注过程;坚持平凡工作的信念不动摇,坚持强烈的工作责任感不松懈。兰慧宾对青年人提出三个殷切希望:一是树立正确的世界观、人生观、价值观;二是怀着感恩之心善待我们的单位、我们的职场、我们的同事;三是坚定人生信念。最后,兰慧宾用人民日报副总编在北大校友会的一段话激励大家博得阵阵掌声!他说:“在走进社会之际,请看护好你曾经的激情和梦想,在这个怀疑的时代,你依然需要信仰。无论中国怎么样,请记住你所站的地方就是中国。你怎么样,中国便怎么样;你是什么,中国便是什么;你有光明,中国便不再黑暗。那么请记住无论三建公司怎么样,请记住你所站的地方就是三建公司。你怎么样,三建便怎么样;你是什么,三建便是什么;你有光明,三建便不再黑暗。”

据悉,为了使新员工在体能、毅力、纪律、学习等各方面得到锻炼,为期12天的培训,既有高温下的队列表演、户外训练,也有公司各系统负责人分别就企业文化、企业战略、商务管理等各项管理知识进行授课;另外还开展了诸如足球赛、演讲比赛、青年座谈会等各类活动,通过这些活动新员工之间的联系更加的紧密,同时更为企业发现了一批有思想、有文体特长的年轻人。

此次入职培训历时12天,但是这仅仅是开始,今后,人力资源部安排新员工到各基层项目部进行为期一年的见习考核期,这一年中还将提供一次提前转正的员工自我展示机会,激励那些在工作中表现出色的新员工们。

#### 喜讯

### 公司两工程获省级奖项

近日,长沙北辰三角洲A1区工程顺利通过湖南省建筑业协会评选,荣膺“湖南省优质工程”奖。

该工程总建筑面积32万余平方米,包括写字楼、酒店以及商业综合体三部分,其中写字楼总高度268米,拥有“长沙第一高”的美誉。该工程技术含量高,应用了建筑业10项新技术中的10大项30个子项,自主创新技术10项,并获得了5项实用新型专利,实现了技术创效500余万元,工程先后获得省级建筑业新技术应用示范工程、省级安全质量标准化工地,取得了良好的社会效益和经济效益,为集团拓展华中区域市场奠定了坚实的基础。

包头市北梁棚户区改造安置房项目部喜获内蒙古自治区住房和城乡建设厅颁发的2014年度施工安全标准化示范工地证书,证书的取得与项目部全体员工人人管安全,人人重安全,人人都是安全员的良好意识形态密不可分。两项工程省级奖项的取得收获了良好的社会效益和经济效益,也充分展示了公司特级总包施工企业的实力。

赵渊 金有才

### 公司接连中标三项工程

公司中标的亦庄后援中心办公楼装修工程,建设单位为北京世纪浩然动力科技开发有限公司,工程位于北京市经济技术开发区经海路三路137号。该工程为装修改造工程,总建筑面积20730平方米,中标价为3130万元,施工范围包括亦庄后援中心1#、2#、5#、6#楼室内装饰、给排水、通风、空调、强电、弱电及拆除等。

公司中标的2015年北京市朝阳区老旧小区综合整治(节能改造)工程2标段-11、12标段两项工程,建设单位为北京康迪建设监理咨询有限公司。

11标段工程位于潘家园小区及农光南里小区,此标段涉及改造的为8栋12-20层钢混塔楼及7栋6层砖混住宅,总建筑面积约为112478平米,工程中标价为4187万元;12标段工程位于潘家园东里小区、潘家园南里小区及松榆西里小区,此标段涉及改造的为6栋18-20层钢混塔楼及9栋6层砖混住宅,总建筑面积约102932平米,工程中标价为4145万元。

安磊

## 公司召开北京市“两大活动”期间安全维稳暨落实“两个责任”推进巡视整改工作部署会

本报讯(通讯员魏学记)8月21日上午,公司召开北京市“两大活动”期间安全维稳暨落实“两个责任”推进巡视整改工作部署会。公司党委副书记、纪委书记、工会主席王栋,公司副总经理王华军等出席,公司总部部门经理、京内各基层单位经理或书记,世锦赛观赛人员近110人参会。

会上,党群工作部部长、工会副主席徐宝茹传达了集团党委关于落实两个责任推进巡视整改工作动员部署会上的讲话精神及集团公司工会下半年工作要求,并针对中央群团工作会的精神,部署了工会下半年重点工作;综合办公室副主任周军凯针对2015年田径世锦赛及抗战胜利70周年期间的安保维稳工

作,从加强领导、全面排查、加强食堂卫生、落实领导带班报告等方面提出了具体要求;安全部副部长李群针对各单位停工期间施工现场需要注意事项进行了详细讲解。

王华军在会上强调:各单位要统一思想,严格落实停工期间的各项要求,在停工期间加强前期施工管理经验的梳理,加强下一步工作规划,为复工后的生产做准备。

王栋在会上部署了2015年田径世锦赛观赛的具体安排,并要求各单位主管领导要对观赛工作高度重视,做到心中有数,加强组织,并希望所有观赛人员听从安排,文明观赛,展现出良好的形象。

## 杜家毫赴长沙国际会展中心工程视察

本报讯(通讯员刘春梅)近日,湖南省委副书记、省长杜家毫来到长沙国际会展中心项目进行实地调研。省委常委、长沙市委书记易炼红,副省长何报翔,省政府秘书长向力力参加调研。公司副总经理曹勤、华中区域分公司及会展中心项目相关领导班子陪同。

杜家毫强调,要加快会展中心建设,及早谋划,建

立符合湖南省实际的运营管理机制和人才队伍,把湖南省区位优势、产业等优势优势和国内外资源更好地结合起来,着力打造国际知名会展品牌,努力把长沙建成中部会展高地。

目前,该工程E3、E4展馆正在安装第二根张弦梁,E3、E4展馆为安装连廊的压型钢板做准备,E1、E2展馆二节柱开始进场,准备安装。

## 苏继忠视察哈尔滨大剧院工程

本报讯(通讯员查世杰)8月22日,公司党委书记、董事长苏继忠同志,到即将竣工的哈尔滨大剧院工程视察工作。

苏继忠视察了哈尔滨大剧院工程的整体结构布局及重要部位,并在整个视察中对工程的一些具体情况给予项目部职工详细的指导,要求大家克服困难,坚守好岗位,确保大剧院工程的圆满交竣。同时,要求项目部做好对甲方即将举办的演出活动的辅助工作,在最关键的时候体现出三建人的精神面貌和企业素质,打出三建闪光名片。

苏继忠在视察哈尔滨大剧院工程后,与哈尔滨区域分公司的同志进行了座谈,针对在哈尔滨区域的两个项目的工作进行了具体指导,要求哈尔滨区域分

公司的同志们根据项目的实际情况和特点,首先做出适应当前形势的计划安排,合理调配资源,继续找出项目部管理工作的重点,充分发挥集体的智慧;其次要做好技术先行,根据工程情况的变化,结合甲方和工程实际,在技术创效方面有所突破;第三就是要注重项目部的感情投资,充分发挥青年团队的建设,培养造就新生代的员工,进一步在本地吸纳的职工中,选拔优秀的职工纳入公司的整体序列,留住可用之才,为公司的整体发展壮大做出贡献。最后,苏继忠勉励项目部的全体职工,在今后的提升组织意识,全面管控,经济先行,科学策划,稳定实施,扭转以往的不利局面,全面将项目整体工作提升到一个新的水平高度。

#### 本期导读

- 1、打造精品工程 塑造质量品牌……(详见二版)
- 2、公司进行分包集中招标制度培训……(详见三版)
- 3、新生培训苦与甜 回忆满满藏心间……(详见四版)

#### 集团要闻摘登

### 集团公司召开第四次区域工作会

7月31日上午,集团在六层报告厅召开第四次区域工作会。集团公司副总经理张传成主持会议并讲话,集团公司相关部门负责人、经营部全体人员,5家被授权单位的经理、经营经理、区域分公司经理以及其他14家二级单位经营经理参加。

会上,集团公司经营部做了集团《2015年年中区域工作报告》,认真总结了2015年上半年区域市场新签合同额指标完成情况和区域建设发展现状,分析了当前区域建设中存在的法人经营意识不强、区域分公司“龙头”地位不突出、区域执行力不到位、联合合作没有根本解决等问题,并对下半年工作做出部署:一是立体发展区域分公司的规模,实现差异化营销战略;二是实施“以建设、服务城市为核心”市场创新战略;三是紧盯大项目,使上半年经营成果尽快落地;四是拓宽经营思路,推进与大客户的深度合作;五是完善体系建设,将“五有”建设贯彻始终;六是创新营销模式,推广EPC,研究PPP项目的经营模式,形成全集团产业链优势。

5位区域分公司主要负责人就区域分公司发展现状和下一步主要经营思路做了汇报。其中,河南分公司常务副经理高连奎重点汇报了市场资源培育、属地品牌创建、推进本土化人才队伍建设以及河南分公司经营发展思路等内容;云南分公司经理杨志强重点从强化服务意识,实施“大客户”战略和走高端经营路线等方面进行汇报;上海分公司经理夏正红从广积人脉、定位高端、产业联动推进经营工作和创新发展现状,分析了当前区域建设中存在的法人经营意识不强、区域分公司“龙头”地位不突出、区域执行力不到位、联合合作没有根本解决等问题,并对下半年工作做出部署:一是立体发展区域分公司的规模,实现差异化营销战略;二是实施“以建设、服务城市为核心”市场创新战略;三是紧盯大项目,使上半年经营成果尽快落地;四是拓宽经营思路,推进与大客户的深度合作;五是完善体系建设,将“五有”建设贯彻始终;六是创新营销模式,推广EPC,研究PPP项目的经营模式,形成全集团产业链优势。

集团公司相关部门负责人从系统管理的角度出发,就5家区域分公司发展状况进行了认真点评,并提出工作要求和

建议。张传成对区域市场建设提出四点工作要求:一要明确区域分公司定位与发展战略;二要实行区域分公司经理负责制,推广EPC,研究PPP项目的经营模式,形成全集团产业链优势;三要加大区域市场大客户的培育、维护与管理;四要细化区域市场管控模式。



集团公司微信公众号



公司微信公众号





